



Гильдия риэлторов № 1 (56) Московской области

Полномочный представитель Российской Гильдии Риэлторов



ВЕСТНИК ГРМО
январь 2016



Содержание:

Жизнь Гильдии:

•Открыт прием заявок на участие в региональном Конкурсе профессионального признания на рынке недвижимости Московской области «ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ – 2015».....	стр. 4
•На заседании Правления РГР был заслушан отчет Президента ГРМО по продвижению Единого реестра сертифицированных компаний и аттестованных специалистов на территории Подмосковья.....	стр. 5
•Исполнительный директор ГРМО приняла участие в заседании Общественного совета при Министерстве имущественных отношений Московской области.....	стр. 6
•Гильдия риэлторов города Жуковского и Раменского района запустила и на Бронницком ТВ рекламу Единого Реестра!.....	стр. 6
•Гильдия риэлторов города Жуковского и Раменского района договорились с Банком "Возрождение" о выпуске совместной листовки!.....	стр. 7
•19 января 2016 года ГРМО провела рабочую встречу с представителями Банка «Возрождение».....	стр. 7
•Егорьевские компании запустили на местном ТВ рекламу Единого Реестра!.....	стр. 8
•ГРМО уже начала активную работу по привлечению в Гильдию новых компаний! Рабочая встреча в Обнинске.....	стр. 8
•Не избран новый президент Подольской гильдии риэлторов!.....	стр. 9
•В Агентстве недвижимости «Кредит-Центр» (г. Жуковский) состоялся обучающий семинар: «Титульное страхование – как эффективный способ защиты собственников жилья».....	стр. 10

Новости обучения:

•Приглашаем коллег на открытый бизнес-тренинг В. Димитриадиса в феврале!.....	стр. 11
---	-------------------------

Новости РГР:

•Оглашены победители XXI межрегионального ежегодного конкурса в сфере недвижимости КАИССА-2015.....	стр. 14
•10-13 июня состоится XX Национальный Конгресс по недвижимости в Екатеринбурге.....	стр. 16
•В Петербурге пройдет X Юбилейный День Риэлтора. Информационное сотрудничество в рамках мероприятия.....	стр. 17
•18 февраля 2016 года в Москве пройдет II Российский ипотечный конгресс.....	стр. 17
•"РГР.ЮЖНЫЙ УРАЛ" записала для местного кабельного телевидения рекламный ролик	
•Приглашаем принять участие в XI Камском форуме недвижимости!.....	стр. 18



Содержание:

Издания муниципальных Гильдий:

- Вышел в свет 55-й выпуск Вестника Гильдии риэлторов Московской области за декабрь 2015 года..... [стр. 19](#)

Поздравления:

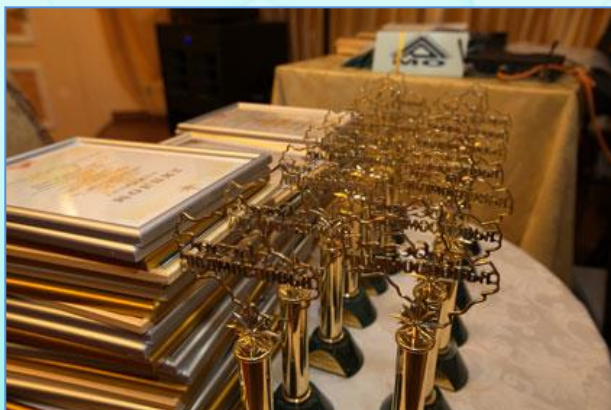
- НП «Гильдия риэлторов Московской области» сердечно поздравляет своих членов с Днём рождения!..... [стр. 20](#)
- НП «Гильдия риэлторов Московской области» сердечно поздравляет своих членов с Днём рождения фирмы!..... [стр. 21](#)

**Открыт прием заявок на участие
в региональном Конкурсе
профессионального признания
на рынке недвижимости
Московской области «ЗВЕЗДА
ПОДМОСКОВЬЯ – 2015»**



Гильдия риэлторов
Московской области
объявляет о приеме заявок
на участие в **региональном
Конкурсе
профессионального
признания на рынке**

**недвижимости Московской области «ЗВЕЗДА
ПОДМОСКОВЬЯ-2015».** Конкурс проводится
при поддержке [Российской Гильдии Риэлторов](#)
и Московской областной коллегии консультантов
и оценщиков.



Председатель Единой Конкурсной Комиссии -
Хромов Андрей Александрович, Президент
Гильдии риэлторов Московской области.
Заместитель председателя Единой Конкурсной
Комиссии- **Симко Елена Борисовна**,
генеральный директор ООО "Егорьевский Дом
Недвижимости".

Участникам Конкурса необходимо не позднее,
чем до 15 марта 2016 года подать [Заявку>>>](#).

Конкурс проводится по 10 номинациям:

- «Лучшая брокерская компания на рынке
недвижимости Московской области – 2015»
(с численностью агентов до 7 чел.) [Скачать
Анкету](#);
- «Лучшая брокерская компания на рынке
недвижимости Московской области – 2015»
(с численностью агентов 7-15 чел.) [Скачать
Анкету](#);

- «Лучшая брокерская компания на рынке
недвижимости Московской области – 2015»
(с численностью агентов свыше 15 чел.)

[Скачать Анкету](#);

- «Лучшая брокерская компания на рынке
новостроек Московской области – 2015»

[Скачать Анкету](#);

- «Лучшая брокерская компания по
юридическому оформлению недвижимого
имущества на рынке недвижимости
Московской области – 2015» [Скачать Анкету](#);

- «Лучшая брокерская компания на рынке
ипотечного кредитования Московской области
– 2015» [Скачать Анкету](#);

- «Лучший специалист по
недвижимости Московской области – 2015»
[Скачать Анкету](#);

- «Лучший сайт брокерской компании на
рынке недвижимости Московской области –
2015» [Скачать Анкету](#);

- «Лучший девелоперский проект на рынке
недвижимости Московской области – 2015»
[Скачать Анкету](#);

- «Лучшее СМИ по освещению рынка
недвижимости Московской области – 2015».

Торжественное подведение итогов Конкурса
«ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ – 2015» состоится
22 апреля 2016 года в Жуковском!

[Скачать Положение о конкурсе](#)

[Итоги Конкурса "ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ -
2014"](#)

[Итоги Конкурса "ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ -
2013"](#)

[Итоги Конкурса "ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ -
2012"](#)

[Итоги Конкурса "ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ -
2011"](#)

[Итоги Конкурса "ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ -
2010"](#)

[Итоги Конкурса "ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ -
2009"](#)

[Итоги Конкурса "ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ -
2008"](#)

Стоимость участия в Конкурсе - **3500 руб.**

Анкеты на участие в Конкурсе принимаются
после оплаты.

Более подробную информацию вы можете
получить в исполнительном аппарате ГРМО по
тел: **+7(496) 465-07-29** или написав на e-mail:
grmo@inbox.ru.

**Справка*

Конкурс учрежден Гильдией риэлторов



Московской области в 2005 году.

Основная цель проведения регионального Конкурса профессионального признания "Звезда Подмосковья" - это привлечение внимания общественности Московской области к передовым прогрессивным технологиям ведения бизнеса, укрепление, обоснование и продвижение Стандартов практики и этики на рынке недвижимости Московской области, выбор, по мнению самих профессионалов, лучших в определенной сфере деятельности.

Проведение Конкурса способствует формированию цивилизованного рынка недвижимости, создает базу для эффективного и равноправного обмена передовым опытом работы всех участников рынка недвижимости, способствует улучшению качества услуг, оказываемых потребителям.

Ждём Ваших заявок на участие!

*Пресс-служба Гильдии риэлторов
Московской области*

**На заседании Правления РГР
был заслушан отчёт Президента
ГРМО по продвижению Единого
реестра сертифицированных
компаний и аттестованных
специалистов на территории
Подмосковья**



28 января 2016 года в Москве в офисе Российской Гильдии Риэлторов состоялось заседание Правления Российской Гильдии Риэлторов. Вёл заседание Президент Российской Гильдии Риэлторов - **Виноградов Валерий Николаевич**.



На предыдущем заседании Правления РГР было принято решение заслушивать на каждом заседании отчёты ассоциаций РГР по продвижению [Единого реестра сертифицированных компаний и аттестованных специалистов](#) на своих территориях. Первой ассоциацией, представившей свой отчёт стала Гильдия риэлторов Московской области. Президент ГРМО **Хромов Андрей Александрович** и Исполнительный директор ГРМО **Мазурина Наталья Юрьевна** рассказали о проделанной работе, своих идеях и ответили на вопросы.

В повестке дня также рассматривались вопросы:

- о полномочиях отдельных членов Правления РГР
- о положении в НУЦР
- о подготовке к XX Национальному Конгрессу по недвижимости
- о выполнении региональными ассоциациями РГР решений Правления и Национального совета РГР о разработке и принятии планов по продвижению [Единого реестра сертифицированных компаний и аттестованных специалистов](#)
- о проведении Дня риэлтора
- о проведении Владимирского форума по недвижимости.

В этот же день Председатель Управляющего Совета Руководящего Органа системы добровольной сертификации услуг на рынке недвижимости Российской Федерации **Хромов Андрей Александрович** провёл заседание Управляющего совета РГР.

*Пресс-служба Гильдии риэлторов
Московской области*

**Исполнительный директор ГРМО
приняла участие в заседании
Общественного совета при
Министерстве имущественных
отношений Московской области**



27 января 2016 года в Москве в здании Московской областной Думы состоялось заседание Общественного совета при Министерстве имущественных отношений Московской области.

Общественный совет был создан в целях реализации программ развития имущественно-земельного комплекса Московской области во исполнение задач, поставленных Президентом Российской Федерации **В.В.Путиным** в Послании Федеральному Собранию Российской Федерации от 12 декабря 2013 года.

Открыл заседание генеральный директор государственного унитарного предприятия Московской области «Московское областное бюро технической инвентаризации» **Владислав Сергеевич Мурашов**. Он представил членам совета доклад «Вовлечение в налоговый оборот объектов недвижимого имущества на территории Московской области в рамках реализации проекта «Общественная инвентаризация» и «Реализация на территории Московской области проекта «Общественная инвентаризация», актуальность вопроса, этапы реализации и ожидаемые результаты».

Приглашённые представители из Мытищинского, Одинцовского, Дмитровского муниципальных районов Московской области, а также городского округа Звенигород обсудили предложенные темы



доклада и высказали свое мнение и предложения.

От Министерства имущественных отношений присутствовали:

-**Лавряков Юрий Юрьевич**, Начальник Управления оценки, планирования и финансового контроля

-**Иванов Артем Дмитриевич**, заведующий отделом подготовки объектов недвижимости

-**Глебов Юрий Михайлович**, заведующий отделом планирования и финансового контроля.

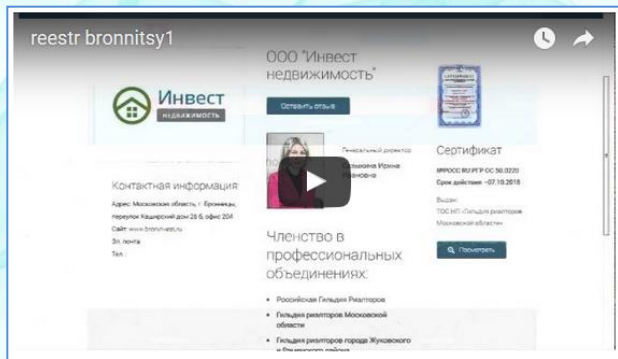
На заседании также присутствовали:

Салтаханов Руслан Керимович, директор ГУП МО «Социально-инновационный центр», **Гарницарик Константин Владиславович**, директор ГБУ МО «Центр содействия развитию земельно-имущественного комплекса Московской области»; **Гайдай Елена Георгиевна**, директор Московского филиала ОАО «Российский аукционный дом»; **Ермошина Оксана Михайловна**, председатель Домодедовского объединения садоводов; **Мазурина Наталья Юрьевна**, Исполнительный директор ГРМО; **Попов Петр Петрович**, председатель Московского областного регионального отделения Общероссийского общественного Движения в поддержку политики Президента Российской Федерации, представители прессы.

*Пресс-служба Гильдии риэлторов
Московской области*

**Гильдия риэлторов города
Жуковского и Раменского района
запустила и на Бронницком ТВ
рекламу Единого Реестра!**

В рамках принятой Гильдией риэлторов Московской области программы по



продвижению Единого Реестра, Гильдия риэлторов города Жуковского и Раменского района запустила на Бронницком ТВ рекламу Единого Реестра сертифицированных компаний и аттестованных специалистов рынка недвижимости!

Рекламный ролик по городу [Бронницы](#) всего 15-секундный, но очень ёмкий и обратил на себя внимание потребителей. За период рекламы посещаемость страниц компаний-членов ГРЖР и аттестованных специалистов выросла в четыре раза!

Подобные ролики уже запущены на региональных каналах города [Раменское](#) и города [Егорьевска](#)! Скоро подобные ролики будут запущены на телевидении города [Жуковского](#) и в [Химках](#)! **ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ!**

*Пресс-служба Гильдии риэлторов
Московской области*

Гильдия риэлторов города Жуковского и Раменского района договорились с Банком "Возрождение" о выпуске совместной листовки!

В рамках принятой Гильдией риэлторов Московской области программы по продвижению Единого Реестра, Гильдия риэлторов города Жуковского и Раменского района, Президент [Новиков Михаил Владимирович](#), и Банк «Возрождение» согласовали макет совместной листовки, посвящённой [Единому реестру сертифицированных компаний и аттестованных специалистов](#), которая будет распространяться в отделениях Банка "Возрождение" в г. [Раменское](#), г. [Жуковский](#) и г. [Бронницы](#)!



Банк «Возрождение» — это персональный банк для корпоративных и частных клиентов, предоставляющий финансовые услуги по всей территории России. На протяжении более чем 20 лет банк входит в топ-30 крупнейших российских банков. Сеть насчитывает [139 офисов](#) продаж и порядка [2000 банкоматов](#), включая банкоматы партнеров. Начав свою историю с 1991 года, на сегодняшний день банк является одним из ведущих российских финансовых институтов и обслуживает около 63 400 корпоративных клиентов и свыше 1,7 млн частных клиентов, предлагая полный спектр банковских услуг, в том числе депозиты, финансирование бизнеса, ипотечное и потребительское кредитование, банковские карты, расчетные операции, инкассацию, гарантии и многое другое.

*Пресс-служба Гильдии риэлторов
Московской области*

19 января 2016 года ГРМО провела рабочую встречу с представителями Банка «Возрождение»

19 января 2016 года в Раменском в офисе [Группы компаний «Кредит-Центр»](#) состоялась рабочая встреча Президента Гильдии риэлторов Московской области – **Хромова Андрея Александровича** и Исполнительного директора ГРМО – **Мазуриной Натальи Юрьевны** с представителями Банка «Возрождение»: **Балацкой Владиславой Александровной**, начальником отдела по работе с партнерами Департамента розничного бизнеса и **Дулеповой Еленой Сергеевной**, заместителем начальника отдела по работе с партнерами Департамента розничного бизнеса.



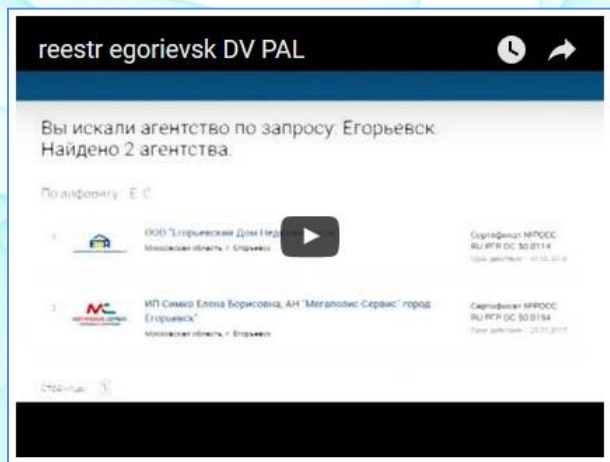
На фото:
Хромов Андрей Александрович,
Президент ГРМО;
Балацкая Владислава Александровна,
Начальник отдела по работе с партнерами
Департамента розничного бизнеса Банка
«Возрождение»;
Дулепова Елена Сергеевна,
заместитель начальника отдела по работе с
партнерами Департамента розничного бизнеса
Банка «Возрождение»

Банк «Возрождение» - это персональный банк для корпоративных и частных клиентов, предоставляющий финансовые услуги по всей территории России. На протяжении более чем 20 лет банк входит в топ-30 крупнейших российских банков. Сеть насчитывает 139 офисов продаж и порядка 2000 банкоматов, включая банкоматы партнеров. Начав свою историю с 1991 года, на сегодняшний день банк является одним из ведущих российских финансовых институтов и обслуживает около 63 400 корпоративных клиентов и свыше 1,7 млн частных клиентов, предлагая полный спектр банковских услуг, в том числе депозиты, финансирование бизнеса, ипотечное и потребительское кредитование, банковские карты, расчетные операции, инкассацию, гарантии и многое другое.

На встрече обсуждалась возможность размещения на сайте банка информации о Едином реестре сертифицированных компаний и аттестованных специалистов и Единой базы объектов недвижимости ГРМО (МЛС-МО). Стороны договорились о проведении серии совместных семинаров. Обсуждалось участие банка в ежегодном Конкурсе профессионального признания на рынке недвижимости Московской области "ЗВЕЗДА ПОДМОСКОВЬЯ-2015". Стороны обсудили также другие возможности взаимодействия Банка и компаний-членов ГРМО в 2016 году.

Пресс-служба Гильдии риэлторов
Московской области

Егорьевские компании запустили на местном ТВ рекламу Единого Реестра!



В рамках принятой Гильдией риэлторов Московской области программы по продвижению Единого Реестра, компании из города Егорьевска запустили на местном телевидении рекламу Единого Реестра сертифицированных компаний и аттестованных специалистов рынка недвижимости!

Рекламный ролик по городу Егорьевску короткий, но очень ёмкий и обязательно обратит на себя внимание потребителей. Подобный ролик в декабре 2015 года был запущен по Раменскому муниципальному телевидению Гильдией риэлторов города Жуковского и Раменского района и в результате рекламы **посещаемость страничек аттестованных специалистов и сертифицированных компаний выросла примерно в 4 раза!**

Подобные ролики уже изготовлены и скоро будут запущены на региональных каналах города Бронницы и города Жуковский!

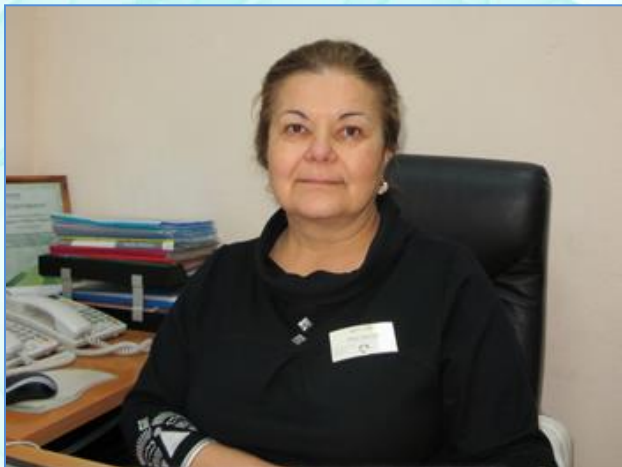
ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ!

Пресс-служба Гильдии риэлторов
Московской области

**ГРМО уже начала активную
работу по привлечению в
Гильдию новых компаний!
Рабочая встреча в Обнинске
13 января 2016 года** Исполнительный



директор Гильдии риэлторов Московской области - **Мазурина Наталья Юрьевна** встретила с сотрудниками агентства недвижимости из г. Обнинска.



На фото:
Проценко Любовь Устиновна,
руководитель Центра недвижимости
«Семья» (г. Обнинск)

Агентство недвижимости "Семья" является одним из лидирующих агентств недвижимости Обнинска, занимается продажей недвижимости в Обнинске, Калужской области и Подмоскowie. Приоритетными направлениями являются Калужское и Киевское шоссе.

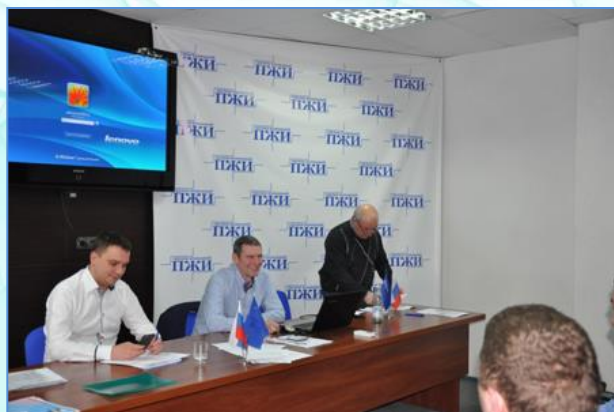
Агентство недвижимости "Семья" предоставляет своим клиентам полный спектр профессиональных услуг на рынке недвижимости – подбор вариантов, организацию просмотров, подготовку пакета документов, сопровождение сделок с недвижимостью. Агентство документально гарантирует юридическую чистоту приобретаемых объектов. Руководитель агентства **Проценко Любовь Устиновна** понимает важность и необходимость общественного риэлторского движения и хочет принимать непосредственное участие в процессе построения цивилизованных отношений в сфере недвижимости.

На встрече обсуждались вопросы, связанные с деятельностью Гильдии риэлторов Московской области и ближайшими перспективами регулирования риэлторской деятельности на рынке недвижимости Московской области, вопросы проведения процедуры аттестации специалистов агентств и добровольной сертификации предоставляемых брокерских услуг. Агентство было ознакомлено с работой [Реестра сертифицированных](#)

[компаний и аттестованных специалистов Российской Гильдии Риэлторов](#) и [Единой базы объектов недвижимости ГРМО](#).

*Пресс-служба Гильдии риэлторов
Московской области*

Не избран новый президент Подольской гильдии риэлторов!



18 декабря 2015 года в Подольске, в помещении группы компаний ПЖИ прошло очередное собрание Подольской гильдии риэлторов, президент - [Иван Петрович Забродин](#), генеральный директор ООО ["Ипотечная компания Московской области"](#).

На собрании присутствовали:
[Забродин Иван Петрович](#)
[Владимирова Татьяна Владимировна](#)
[Шуранов Александр Валерьевич](#)
[Клюка Денис Владимирович](#)
[Ледовский Олег Михайлович](#)
[Мельников Александр Евгеньевич](#)
[Никульшин Андрей Валерьевич](#)
[Ануфриев Виктор Анатольевич](#)
[Краснов Андрей Владимирович](#)
[Садолевский Борис Наумович](#)
[Нехрист Василий Михайлович](#), [Капралов Антон Игоревич](#)
[Харькова Ольга Евгеньевна](#)
[Гудков Анатолий Иванович](#)
[Двойных Любовь Георгиевна](#)
[Красюк Татьяна Борисовна](#)
[Тюкавина Нина Антоновна](#)

На повестке дня стоял главный вопрос: выборы президента. В выборах приняли участие 3 кандидата, это Андрей Краснов – директор ООО "Лидман брокерс", Антон

Капралов - сотрудник компании



"Единый центр недвижимости", Денис Клюка - заместитель генерального директора ООО **"Портал недвижимость"**. Кандидаты представили свои предвыборные программы.



В первом туре голосования большинство голосов не набрал ни один претендент. Во второй тур вышли Андрей Краснов и Антон Капралов. Во втором туре количество голосов распределилось поровну. В результате выборы было решено перенести на первый квартал 2016 года.



На сегодняшний день президентом Подольской гильдии риэлторов остался **Иван Петрович Забродин** - генеральный директор ООО **"Ипотечная компания Московской области"**, вице-президентом гильдии - **Олег Михайлович Ледовский** - директор ООО **"ОбЛиК"**.

Пресс-служба Подольской гильдии риэлторов

В Агентстве недвижимости «Кредит-Центр» (г. Жуковский) состоялся обучающий семинар: «Титульное страхование – как эффективный способ защиты собственников жилья»



28 января в Агентстве недвижимости «Кредит-Центр» г. Жуковский состоялся обучающий семинар по вопросу: «Титульное страхование – как эффективный способ защиты собственников жилья», который провела Бухтоярова Олеся Геннадьевна, директор агентства Страховой Компании «Согласие».

Одним из правовых механизмов защиты сделок с недвижимостью является титульное страхование. Пока у приобретателей недвижимости титульное страхование вызывает много вопросов. Многие из них даже не знают о его существовании и о том, какие гарантии оно может дать, а какие – нет.

Титульное страхование дает страховую защиту при возникновении такой неприятной ситуации, как признание сделки с недвижимым имуществом недействительной. **Титульное страхование недвижимости – это вид страхования, который обеспечивает компенсацию убытков при утрате права собственности на купленную недвижимость.**

Как показывает практика, признание сделок с недвижимостью незаконными по причине событий, неизвестных приобретателю недвижимости на момент заключения соглашения и совершения сделки – совсем редкое явление.

Утрата права собственности на приобретенную на вторичном рынке квартиру может произойти, если когда-то при её приватизации не были учтены права несовершеннолетних детей или если один из её собственников на момент заключения сделки находился в местах лишения свободы. При покупке жилья на первичном рынке утрата титула может наступить, если недобросовестный застройщик продает одну и ту же квартиру (или один и тот же дом) нескольким покупателям.

Необходимо очень внимательно отнестись и к выбору объекта недвижимости. Покупателей должно насторожить, если:

- квартира продается по цене значительно дешевле рынка;
- недвижимость перепродавалась несколько раз в течение короткого промежутка времени.

От приобретения такой недвижимости лучше отказаться или доверить ее проверку профессионалам.

Еще одно преимущество титульного страхования состоит в том, что страховая компания перед заключением договора обычно проводит экспертизу с целью изучения юридической истории приобретаемого объекта недвижимости.

На сегодняшний день, титульное страхование - это единственный механизм, который действительно может застраховать интересы приобретателя жилья.

Пресс-служба ГК "Кредит-Центр"

Приглашаем коллег на открытый бизнес-тренинг В. Димитриадиса в феврале!

ПЕРВАЯ ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ РИЭЛТОРОВ

МЕГАПОЛИС СЕРВИС
Корпорация риэлторов

Авторский тренинг В. Димитриадиса

«ПЛАН ДЕЙСТВИЙ
ДЛЯ СЕГОДНЯШНЕГО РЫНКА.
КАК ПОСТРОИТЬ ПРЕДСКАЗУЕМЫЙ
И ПОВТОРЯЕМЫЙ БИЗНЕС»

9 - 10 февраля | 10-17

Место проведения: Электросталь,
ул. К. Маркса, д. 23, Дворец молодежи

Тренинг адресован руководителям и агентам
риэлторских компаний.

Информация по телефону 8 (929) 653-10-93. Заявки на участие присылайте на info@megapol.ru

Стоимость участия: для участников КР «Мегаполис-Сервис» – 1000 Р; для агентств-членов ГРМО - 2 000 Р; для сторонних организаций - 3 000 Р.

Некоммерческое партнерство Корпорация риэлторов «Мегаполис-Сервис» приглашает агентов и руководителей риэлторских компаний принять участие в открытом двухдневном авторском семинаре известного бизнес-тренера в сфере недвижимости Владимира Димитриадиса «План действий для сегодняшнего рынка. Как построить предсказуемый и повторяемый бизнес».

Это уникальное обучающее мероприятие для риэлторов пройдет **9 и 10 февраля 2016 года** во Дворце молодежи подмосковной Электростали (ул. Карла Маркса, дом 23). Подробная информация о том, как стать участником бизнес-тренинга Владимира Димитриадиса, доступна по тел.: **8-929-653-10-93**.

Основная цель бизнес-тренинга Владимира Димитриадиса — создать беспроигрышный процесс маркетинговой презентации, чтобы не терять договора впредь.

Поскольку все риэлторы знают и согласны с тем, что эксклюзивная работа с продавцом – это то, как зарабатываются деньги в недвижимости сегодня, соответственно, чем больше времени профессионал тратит на оттачивание мастерства подписания эксклюзивных договоров, тем больше денег ему платят клиенты.

Для кого тренинг?

Бизнес-тренинг «План действий для сегодняшнего рынка. Как построить предсказуемый и повторяемый бизнес» предназначен для:



- Владельцев и топ-менеджеров риэлтерских компаний;
- Ключевых сотрудников компании, директоров по развитию;
- Руководителей и менеджеров, которым поручено найти новые механизмы мотивации и сплочения коллектива для обеспечения прорыва в бизнесе;
- Агентов опытных и новичков.

«В чем главное преимущество компании, работающих по технологии маркетинговой презентации?», – спросят многие из вас. Польза от внедрения в компании принципов «Маркетинговой Презентации» очевидна. Это повышение прибыльности бизнеса и его эффективности, повышение лояльности и вовлеченности агентов, а также создание культовой услуги и бренда, повышающих лояльность клиентов.

Немаловажно, что весь процесс обучения будет проходить в режиме практического семинара.

Что получают участники?

Владимир Димитриадис раскроет слушателям свою систему и образ мышления, который стоит за этим. Вы узнаете не только то, что вам нужно говорить клиенту, но также вы поймете психологию и смысл этих слов. Агенты по недвижимости, когда презентуют свои преимущества и программы, похожи на актеров на сцене. И в этом тренинге Владимир готовит почву для и показывает вам, что делать, когда вы входите в дом продавца, какие вопросы задавать и как позиционировать себя в качестве «доверенного советника». Такой подход делает подписание договора простым и понятным.

Программа бизнес-тренинга

Основные постулаты (идеи) программы:

1. Успешная маркетинговая презентация (подписание эксклюзивного договора непосредственно на встрече; подписание договора по правильной цене; согласие продавца на подписание договора на срок 90 дней или более; как снизить ожидания продавца до разумного уровня).

2. Продажи – это бизнес на 100% ориентированный на навыки. Помните, что возможности, которые у вас есть для того, чтобы заработать большое количество денег, находятся в прямой зависимости от уровня навыков, которые вы имеете.

3. Чтобы построить наш бизнес на меняющемся (нормальном или падающем)

рынке мы должны понять две основные мысли: наш бизнес не зависит от рыночных условий, а зависит только от нас и мы должны взять под контроль наше отношение, иметь более сильный подход и поднять уровень ожиданий.

4. Работайте каждый день над тем, чтобы овладеть основами продаж.

5. Единственный способ получить деньги в этом бизнесе – это отпраляться на встречи всё время.

6. Что вложено в смысл слов «предсказуемый» и «повторяемый»?

7. Что такое действовать по «заданному плану?»

8. В чем суть определения «великолепный клиентский сервис?»

9. Продажи – это игра чисел, а перебирать большое количество потенциальных клиентов – это и есть часть игры.

Философия Владимира Димитриадиса заключается в том, что естественным завершением великолепной презентации является вопрос продавца: «Где мне расписаться?».

Что получают участники семинара?

Актуальность этого бизнес-тренинга сегодня не вызывает сомнения. Что же получают руководители компаний и их агенты, приняв участие в нем?

1. Вы сможете создать сильную, ориентированную на прямые продажи, маркетинговую презентацию.

2. Вы научитесь делать высококвалифицированную маркетинг презентацию с уверенностью и силой, чтобы получить подписанный договор прямо на встрече.

3. Вы сможете составить систему, благодаря которой каждая вторая встреча может заканчиваться подписанием договора по правильной цене.

4. Вы будете знать скрипты и сценарии, а, значит, чувствовать себя уверенно, используя их естественно и эффективно, генерируя при этом больше бизнеса и назначая встречи, которые вы до этого просто теряли.

5. Скрипты и диалоги для обработки наиболее распространенных возражений, которые встречает агент.

6. Вы узнаете, как выявить мотивацию продавца посредством эффективной предварительной квалификации.



7. Вы научитесь создавать продуктивную предварительную рутину, чтобы подготовить себя физически, умственно и эмоционально к любой встрече с клиентом.

8. Вы научитесь создавать отличное впечатление для построения уверенности продавцов в вас в качестве своего агента по недвижимости.

9. Вы найдете ответ на вопрос: «Как выделить себя в новом цифровом мире и предоставить маркетинговую презентацию, которая поможет установить контакт с продавцом?».

10. Вы сможете выработать систему, позволяющую получить более высокие комиссионные и обойти агентов, которые снижают комиссионные.

11. Вы сможете выработать систему, позволяющую нейтрализовать конкурентов, используя современные методы продаж, путем позиционирования себя в качестве «доверенного советника», агента, специализирующегося на маркетинге.

12. Вы научитесь делиться своей убедительной рекомендацией по ценообразованию (стартовой маркетинговой ценой за их объект). Причем такой, которая позволяет продать объект в кратчайшие сроки и за максимально возможную сумму денег.

13. Вы освоите структуру диалога, позволяющую говорить таким образом, чтобы люди отвечали вам естественным «да».

14. Вы получите мощную систему подотчетности вместе с сообществом агентов-единомышленников.

15. Вы будете иметь образ мышления успешного человека и устоявшиеся привычки победителя.

16. Вы будете иметь устойчивый, прибыльный бизнес, сфокусированный на эксклюзивный договор.

17. Вы сможете в следующие 100 дней подписывать более качественные договоры, чем когда-либо прежде.

18. И, наконец, вы сможете реализовать простую и мощную систему для всех ключевых источников вашего эксклюзивного договора, в том числе: систему для вашего близкого круга (СФ), эффективное планирование, правильно организовать пред-и продажный процесс эксклюзивного договора, процесс подписания договора и продажи, маркетинг, системы поиска и последующей обратной связи.

И все эти знания вы получите всего в течение двух дней очного обучения. Не упустите шанс получить новые уникальные знания, позволяющие вам быть конкурентоспособным на сегодняшнем рынке недвижимости!

www.megapol.ru

**Оглашены победители XXI
межрегионального ежегодного
конкурса в сфере недвижимости
КАИССА-2015**



Ассоциация риэлторов Санкт-Петербурга и Ленинградской области назвала лучших в сфере недвижимости по итогам 2015 года. **11 декабря** в Санкт-Петербурге в ресторане «Палкин» при поддержке генерального спонсора конкурса **АО «Банк Жилищного Финансирования»** состоялась торжественная церемония награждения победителей XXI межрегионального ежегодного конкурса в сфере недвижимости «КАИССА-2015».

В конкурсе по традиции приняли участие риэлторские, девелоперские, строительные, управляющие компании, СМИ, представители бизнеса и журналисты.

Борьба за обладание главной награды – золотой статуэткой богини Каиссы и звание победителя «КАИССЫ-2015» была непростой. Конкурс с более, чем 20-летней историей доказал свою состоятельность, большой интерес со стороны профессионального сообщества и всех структур рынка недвижимости России.

Мероприятие уже традиционно прошло **совместно с Новогодним гала-ужином РГР**. Отрадно, что в Санкт-Петербург на церемонию награждения приехали не только лидеры рынка недвижимости России. Приятно было видеть в числе значимых гостей и мировых лидеров рынка недвижимости.

Гости праздничного вечера стали свидетелями давней традиции РГР. На сцене президент РГР Валерий Виноградов наградил почетного члена РГР. Им стал Сергей Сосновский, генеральный директор компании «АЛЕКСАНДР Недвижимость».

За личный вклад в развитие партнёрских отношений между Ассоциацией риэлторов СПб и ЛО и АО «Банк Жилищного Финансирования» отметили Андрея Пименова, Управляющего операционным офисом "Санкт-

Петербургский АО "Банк Жилищного Финансирования". Президент Ассоциации риэлторов Санкт-Петербурга и Ленинградской области Федор Дьячков лично его поздравил и вручил диплом.

Президент FIABSI 2011-2012гг. Александр Романенко вручил памятные медали FIABSI за вклад в развитие рынка недвижимости и в связи с 20-летием мирового сообщества генеральному директору ГК «Бюллетень Недвижимость» Игорю Келиму, экс-президентам АРСП Павлу Штепану и Сергею Сосновскому.

А Руководитель выставки-семинара для населения «Жилищный проект» Владимир Николаев сообщил о присвоении звания участника Всероссийского Жилищного конгресса и вручил золотые значки лидерам рынка недвижимости: Валерию Виноградову, Александру Романенко, Павлу Штепану, Алексею Гусеву и Михаилу Грину.

Генеральным спонсором конкурса «КАИССА-2015» выступил АО «Банк Жилищного Финансирования».

В качестве спонсоров номинаций «КАИССЫ-2015» конкурс поддержали:

- **ООО «Отделстрой»**
- **ООО «АБСОЛЮТ-Сити»**
- **ООО «Акрополь» Риэлторская Компания «БагИра»**
- **ООО «Банк Жилищных Решений»**
- **ООО «Н-маркет» ПРО**
- **ООО «Сэтл Сити»**
- **ООО «МИР КВАРТИР»**
- **ООО «Экотон»**
- **ООО «ЛСР»**
- **Акционерный Коммерческий Банк «Банк Москвы»**
- **ООО «Агентство Недвижимости «Ковчег»**
- **ООО «Азбука Недвижимости»**
- **ООО «ЛЕГЕНДА» (LEGENDA Intelligent Development)**
- **«Росса Ракенне СПб», эксклюзивный дистрибьютор концерна HONKA**
- **ООО «МК-Элит»**
- **ООО «Бюллетень Недвижимости»**
- **ООО «АЛЕКСАНДР - Недвижимость»**
- **ООО «Бэст-Элит»**

О ходе конкурса рассказывали его информационные партнёры:

Генеральный информационный партнёр -



Большой Каталог Недвижимости. БКН.ру;

Генеральный интернет-партнёр - портал BN.ru;

Официальный интернет-партнёр - портал Рестейт.ру;

Официальный информационный партнёр - печатный каталог «Бюллетень недвижимости»;

Деловой информационный партнер - газета «Строительный еженедельник»;

Деловой интернет-партнёр - новостной портал «АСН-инфо»;

Стратегический интернет-партнёр - портал BSN.RU;

Федеральный информационный партнёр - «Квадрум – твой поисковик недвижимости»;

Профессиональный партнёр - выставка «Ярмарка недвижимости»;

Информационно-аналитический партнёр – портал «Разумная недвижимость»;

Ведущая выставка-партнёр - «Жилищный проект»;

Информационные партнёры:

Информационно-аналитический портал IRN.RU; Интернет-газета Neva.Today; НП "Гильдия риэлторов Московской области"; Выставочное Объединение Экспо Сфера; Интернет-портал Spbnovostroyka.ru; Деловая газета Ленинградской области; Интернет-портал gradpetra.info - История и Недвижимость Санкт-Петербурга; Интернет-портал Fedned.ru; Интернет-портал vitrinanovostroeck.ru; Строительная газета; DOMEX-Недвижимость; Интернет-портал Novostroy-SPb.ru; Портал элитной недвижимости Санкт-Петербурга и Ленинградской области Primeestate.ru; Сервер недвижимости Казани и Республики Татарстан Tatre.ru; Интернет-портал "Недвижимость города"; Витрина загородной недвижимости PRIGOROD.su; Сайт коммерческой недвижимости KOMNED.RU;

Победители конкурса КАИССА-2015

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НОМИНАЦИИ:

1. Лучшая риэлторская компания:

1.1. Лучшая риэлторская компания (численностью сотрудников до 25 человек)

ООО «АН «Ковчег»

1.2. Лучшая риэлторская компания (численностью сотрудников от 25 до 100 человек).

ООО «МК-ЭЛИТ»

1.3. Лучшая риэлторская компания (численностью сотрудников более 100 человек)

ООО «Агентство недвижимости «Итака»

1.4. «Гран-при»

ООО «Агентство недвижимости «Невский простор»

2. Лучший дебютант на рынке недвижимости (срок работы до 3-х лет).

ООО «ДОМПЛЮСОФИС»

3. Лучшая риэлторская компания на рынке аренды жилой недвижимости.

ООО «Азбука Недвижимости»

4. Лучшая риэлторская компания на рынке ипотечных сделок и жилищных программ.

ООО «АБСОЛЮТ-Сити»

5. За наиболее динамичное развитие на рынке недвижимости.

ООО «Банк Жилищных Решений»

6. За вклад в развитие передовых технологий на рынке риэлторских услуг.

ООО «НМАРКЕТ.ПРО»

7. Лучшая компания на рынке продаж строящегося жилья.

Агентство недвижимости Весаг

8. Лучший проект по комплексному освоению территории (реализованный или продажи)

ООО «Отделстрой» (проект ЖК «Новый Оккервиль»)

9. Лучший девелоперский проект на рынке городской недвижимости:

9.1. Лучший проект на рынке жилья эконом-класса и комфорт-класса.

Setl City (проект «Солнечный город»)

9.2. Лучший проект на рынке жилья бизнес-класса.

Группа компаний «Пионер» (проект ЖК «LIFE-Приморский»)

9.3. Лучший проект на рынке элитной недвижимости.

ООО «ЛЕГЕНДА» (LEGENDA Intelligent Development) (проект «Победы, 5»)

10. Лучший девелоперский проект на рынке загородной недвижимости:

10.1. Лучший проект на рынке жилья эконом-класса.

ГК «КВС» (проект ЖК «Новое Сертолово»)

10.2. Лучший проект на рынке жилья премиум-класса.

Группа компаний «Пионер» (проект «Первая Линия»)

11. Лучшая компания на рынке элитной недвижимости.

«Группа ЛСР»

12. Лучшая управляющая компания

ЗАО «Сервис-Недвижимость»

13. Лучшая региональная компания

ООО «Деловой Партнер»

14. СМИ года по освещению рынка недвижимости:

14.1. Лучшее печатное средство массовой информации по освещению рынка недвижимости.

Газета «Деловой Петербург»

14.2. Лучшее электронное средство массовой информации по освещению рынка недвижимости.

**Большой Сервер Недвижимости
ПЕРСОНАЛЬНЫЕ НОМИНАЦИИ:**

15. Представителю бизнеса за личный вклад в развитие рынка недвижимости.

Слободянюк Сергей Васильевич

16. Лучший журналист, освещающий проблемы рынка недвижимости.

Грязнов Андрей Михайлович

17. Общественному деятелю за вклад в развитие рынка недвижимости – **исполнительный директор Ассоциации риэлторов Санкт-Петербурга и Ленинградской области**
Мошнов Александр Николаевич

КАИССА стала первым конкурсом профессионалов рынка недвижимости в России и по сей день остается одним из самых значимых в этой сфере.

www.kaissa-spb.ru

**10-13 июня состоится XX
Национальный Конгресс по
недвижимости в Екатеринбурге**



**Дорогие коллеги, партнеры, участники
рынка недвижимости!**

Приглашаю вас на **Юбилейный
XX Национальный Конгресс**

по недвижимости Российской

Гильдии Риэлторов, который состоится 10-13 июня 2016 года в столице Урала городе Екатеринбурге на площадке **Хаятт Ридженси Екатеринбург** – великолепного международного отеля, расположенного в центре Екатеринбург-Сити на берегу реки Исеть.

Мероприятие пройдет при поддержке Администрации г.Екатеринбурга, Правительства Свердловской области и Губернатора Свердловской области Куйвашева Е.В. Деловая программа Конгресса планирует быть насыщенной и разнообразной. Характерной особенностью данного Конгресса в рамках подготовки и проведения станет сотрудничество с Гильдией управляющих и девелоперов, Гильдией Строителей Урала, Свердловским областным Союзом промышленников и предпринимателей, Уральской Торгово-промышленной палатой и Союзом предприятий оборонных отраслей промышленности Свердловской области. Предусмотрено проведение отдельной секции под патронажем FIABCI. Как всегда на площадке Конгресса пройдут мастер-классы от ведущих игроков риэлторского бизнеса, будут обсуждаться насущные проблемы нашей отрасли в свете законотворчества профессии «Риэлтор», а также наболевшие вопросы, волнующие риэлторские ассоциации, некоммерческие партнерства и саморегулируемые объединения. Наши партнеры – представители банковского сообщества поделятся перспективами развития ипотеки на первичном и вторичном рынках недвижимости, мы поговорим обо всех вопросах текущей ситуации и будущего состояния такого важного сектора экономики, как сфера недвижимости.

Дорогие друзья, в это непростое время, когда на первое место выходит профессионализм и прозрачные цивилизованные правила сотрудничества на рынке недвижимости, как никогда важно сплочение и укрепление наших рядов. А такая площадка, как Конгресс позволяет не только обменяться опытом, но и получить новые эффективные знания, уникальные техники и инструменты, а также встретить новых партнеров.

Уверена, юбилейный **XX Национальный Конгресс по недвижимости** пройдет под знаком

качества новых современных технологий и сотрудничества всех участников рынка недвижимости, что позволит с честью справиться со сложной экономической ситуацией, помочь стране и ее гражданам решать не только жилищные вопросы, но и повысить роль и значение социально-значимой профессии РИЭЛТОР.

*С уважением,
Председатель
орг. комитета*

Т.Ю.Деменок
www.rgr.ru

**В Петербурге пройдет
X Юбилейный День Риэлтора.
Информационное сотрудничество
в рамках мероприятия**



10 февраля в Санкт-Петербурге специалисты по недвижимости отпразднуют свой профессиональный праздник «**День Риэлтора**». Ассоциация риэлторов Санкт-Петербурга и Ленинградской области **10 лет** назад впервые организовала и провела этот профессиональный праздник для специалистов по недвижимости в Северной столице.

«**День Риэлтора**» стал ежегодным значимым событием на петербургском рынке недвижимости, его ждут тысячи риэлторов.

Участников мероприятия в 2016 году традиционно ждёт насыщенная деловая программа:

- экспресс-аттестация,
- мастер-классы экспертов и лидеров рынка недвижимости:

Суцеская А.Е., тренер-консультант,
Штепан П.Д., президент ГК «ЮРИНФО», вице-президент АРСР,
Кузин А.В., управляющий партнер RocketCon
Горский И.А., президент – элект АРСР
- риэлторский тренажёр (ведущий Замулин А.Л., сертифицированный коуч),

- конференция на тему
**«Практика сделок с недвижимостью:
Актуальные вопросы, новеллы
законодательства»** с участием представителей госструктур Санкт-Петербурга и Ленинградской области, членов и партнёров Ассоциации риэлторов.

Специалисты по недвижимости смогут выбрать и посетить любую секцию мероприятия **при условии предварительной регистрации на сайте <http://day-realtor.arspb.ru>**

Деловая программа завершится мажорной нотой. Лучшие аттестованные специалисты по недвижимости по итогам 2015 года будут награждены значками и почётными дипломами. Помимо этого, в рамках Дня риэлтора пройдут бизнес-туры. В ходе бизнес-туров профессионалы в сфере недвижимости узнают о наиболее динамично развивающихся направлениях рынка недвижимости, юридических аспектах работы риэлторов и других возможностях, предоставляемых сегодня профессиональными объединениями участников рынка.

АРСП приглашает к участию в мероприятии «**День риэлтора**» агентов, менеджеров, руководителей риэлторских компаний, СМИ, а также всех заинтересованных специалистов в сфере недвижимости.

Напоминаем, что участие в мероприятии бесплатно при условии предварительной регистрации на сайте <http://day-realtor.arspb.ru>

Дата проведения: 10 февраля 2016 года

Место проведения: конференц-центр гостиницы «Россия» по адресу пл. Чернышевского, д.11 (напротив «Московского парка Победы», ст. м. «Парк Победы», вход в конференц-центр с ул. Варшавская).

Дополнительная информация по тел.: (812) 310-25-01

[Договор информационного партнера](http://www.arspb.ru)

www.arspb.ru

**18 февраля 2016 года
в Москве пройдет
II Российский ипотечный конгресс**

18 февраля 2016 года в Москве пройдет II Российский ипотечный конгресс - знаковое мероприятие для участников ипотечного



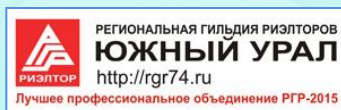
рынка и рынка секьюритизации.

На Конгрессе подведутся итоги прошедшего года, будет проанализирована ситуация, сложившаяся на рынке сегодня.

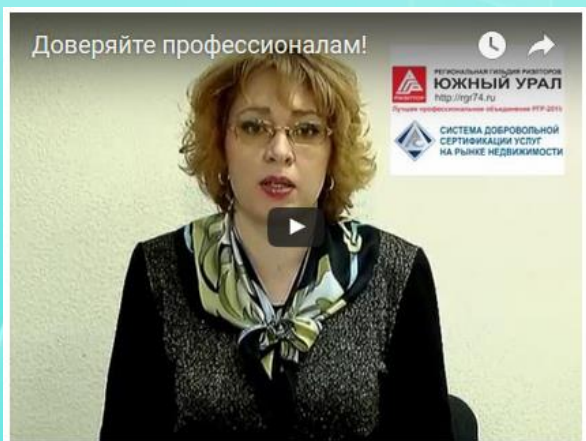
Программа форума, насыщенная и многогранная, привлечёт широкий круг профессионалов - банкиров, застройщиков, риэлторов, аналитиков, представителей юридических и инфраструктурных компаний.

www.rgr.ru

"РГР.ЮЖНЫЙ УРАЛ" записала для местного кабельного телевидения рекламный ролик



Региональная гильдия риэлторов "РГР.ЮЖНЫЙ УРАЛ" записала для местного кабельного телевидения рекламный ролик, который мы представляем вашему вниманию на странице сайта Гильдии риэлторов Московской области <http://grmonp.ru/rgr/rgr-yuzhnyj-ural-zapisala-dlya-mestnogo-kabelnogo-televideniya-reklamnyj-rolik-9977/>



Пресс-служба Гильдии риэлторов Московской области

Приглашаем принять участие в XI Камском форуме недвижимости!

Приглашаем профессионалов рынка недвижимости на

XI Камский форум 2016

10-11 марта, Пермь

- актуальные темы
- жаркие дискуссии
- новые бизнес-технологии

Присоединиться!

10-11 марта в Перми состоится XI Камский форум профессионалов рынка недвижимости, строительства и инвестиций. Ключевая тема мероприятия в 2016 году - «Бизнес нового формата».

Изменение ситуации на рынке недвижимости требует

пересмотра подходов к функционированию отрасли, поиску новых точек роста в сложившихся экономических обстоятельствах.

Сильнейшие аналитики рынка недвижимости поделятся эксклюзивными данными, собранными в процессе исследований. Статистика, представленная на форуме, в полном объеме демонстрирует степень развития строительной отрасли в Пермском крае и состояние рынка в недвижимости в сопоставлении с ситуацией в других регионах страны. На основе аналитических данных, участники выработают новые форматы развития строительного рынка и рынка риэлторских услуг.

Приглашаем профессиональных риэлторов и специалистов, работающих в сфере недвижимости, принять участие в Камском форуме.

Регистрация и подробная информация на сайте: kamaforum.ru.

Организатором форума выступает «Российская гильдия риэлторов. Пермский край» при поддержке Правительства Пермского края и Администрации города Перми.

Пресс-служба РГР

**Вышел в свет 55-й выпуск
Вестника Гильдии риэлторов
Московской области за декабрь
2015 года**



"Вестник ГРМО" – ежемесячное издание, в котором отражены события Гильдии, обучающие мероприятия, мнения экспертов ведущих агентств недвижимости, а также руководителей печатных и интернет-изданий, аналитические статьи, издания муниципальных Гильдий.

В этом номере читайте:

- 22 октября 19 ноября 2015 года состоялась рабочая встреча ГРМО и Банка Москвы
- В декабре 2015г. ГРМО побит рекорд - 10 компаний прошли процедуру сертификации!
- Поздравление Президента Гильдии риэлторов Московской области с Новым годом!
- Поздравляем Президента ГРМО с вручением почётной грамоты от Министерства имущественных отношений Московской области!
- Предлагаем запись вебинара «Единый реестр, как инструмент повышения конкурентоспособности агентства недвижимости!»
- Накануне Нового года новая компания из Сергиева Посада вступает в Гильдию риэлторов Московской области!

- «Продвижение Единого реестра» - важная тема повестки дня общего собрания Гильдии риэлторов города Жуковского и Раменского района!
- Поздравляем победителей конкурса Сбербанка «Гонка Героев 2015»!
- Национальный Совет Российской Гильдии Риэлторов: «Продвижение и наполнение Единого реестра сертифицированных компаний и аттестованных специалистов рынка недвижимости - стратегическая задача»
- 16 декабря 2015 года проведена аттестация специалистов и сертификация компаний - членов Подольской гильдии риэлторов
- Президент ГРМО, заместитель председателя Совета депутатов Раменского муниципального района, Андрей Хромов выступил в прямом эфире Раменского радио
- Гильдия риэлторов города Жуковского и Раменского района запустила на Раменском ТВ рекламу Единого Реестра
- 11 декабря 2015г. делегация ГРМО приняла участие в мероприятиях Российской Гильдии Риэлторов в Санкт-Петербурге
- 8 декабря 2015 года состоялось итоговое отчётное собрание ГРМО!
- Промежуточные итоги Конкурса - Гонка Героев 2015
- 9 декабря 2015 года ГРМО проведена процедура аттестации и сертификации ИП Журин Ю.А. АН «Новосёл»
- Агентство недвижимости «Мегаполис-Сервис» отметило 20-летний юбилей!
- В Калининграде появился первый аттестованный специалист!
- ГРМО проведена аттестация специалистов компаний - членов Электростальской гильдии риэлторов
- Промежуточные итоги конкурса Гонка Героев 2015
- 1 декабря 2015 года ГРМО проведена процедура аттестации и сертификации ООО «Лидер Агентство недвижимости», г.Балашиха

[Скачать Вестник](#)

Приглашаем агентства недвижимости Московской области, а также членов Гильдии к участию в следующем выпуске Вестника ГРМО.

Пресс-служба ГРМО

Поздравления

**НП «Гильдия риэлторов Московской области» Полномочный представитель РГР
сердечно поздравляет Вас с Днём рождения!**

- индивидуального предпринимателя Касимову Ольгу Владимировну (г.Реутов)!
- генерального директора агентства недвижимости ООО "НедГео" (г.Раменское)
Кошелева Максима Анатольевича!
- генерального директора агентства недвижимости ЗАО "СОЮЗ" (г.Королев)
Головки Александра Борисовича!
- индивидуального предпринимателя Минохина Александра Викторовича (г.Орехово-Зуево)!
- генерального директора агентства недвижимости ООО "АВАНГАРД" (г.Жуковский)
Новикова Михаила Владимировича!
- индивидуального предпринимателя Шишкина Илью Александровича (г.Дубна)!
- генерального директора агентства недвижимости ООО "Единый Центр Недвижимости" (г.Раменское)
Нехриста Василия Михайловича!
- генерального директора агентства недвижимости ЗАО "Кредит-Центр" (г.Раменское)
Хромова Андрея Александровича!
- генерального директора агентства недвижимости ООО "Римарком" (г.Чехов) Боку Ен Ун!

-Пусть будет все, что в жизни нужно!

Чем жизнь бывает хороша:

Любовь, здоровье,

верность, дружба

И вечно юная душа!



Поздравления

***НП «Гильдия риэлторов Московской области»
Полномочный представитель РГР сердечно
поздравляет коллективы компаний
с Днём рождения компании!***

- индивидуального предпринимателя Тимофеева Владислава Геннадиевича и коллектив компании (г.Сергиев-Посад)!
- коллектив ООО "Агентство недвижимости "Алса Риэлти" (г.Солнечногорск) и генерального директора Сапунова Александра Николаевича!
- коллектив агентства недвижимости ООО "Лидер-Сити" (г.Чехов) и генерального директора Артвик Татьяну Владимировну!
- индивидуального предпринимателя Виштала Евгения Игоревича и коллектив агентства недвижимости "VG Estate" (г.Красногорск)!
- коллектив агентства недвижимости ООО "Веста" (г.Солнечногорск) и генерального директора Алексееву Татьяну Юрьевну!
- коллектив агентства недвижимости ООО "ТюНА" (г.Подольск) и генерального директора Тюкавину Нину Антоновну!
- коллектив агентства недвижимости ООО "Капитал Недвижимость" (г.Химки) и генерального директора Звереву Светлану Владимировну!
- коллектив агентства недвижимости "Дом.ру" (г.Коломна) и директора Туманову Валерию Юрьевну!
- индивидуального предпринимателя Рушай Татьяну Юрьевну и коллектив агентства недвижимости "Квадрат" (г.Дубна)!
- коллектив агентства недвижимости ООО "ЗелЖилСервис" (г.Зеленоград) и генерального директора Овчинникова Николая Николаевича!
- коллектив агентства недвижимости ЗАО "ЮИТ Московия" (г.Раменское) и генерального директора Патрушева Николая Александровича!

